

**Informe financiero:**

## **Antofagasta plc ratifica metas 2018 tras resultados del primer semestre**

- **Los ingresos de la compañía aumentaron 4% durante el primer semestre de 2018 en comparación con el mismo periodo del año anterior, llegando a US\$2.121 millones, lo que permitió compensar las menores ventas de cobre.**
- **Iván Arriagada, Presidente Ejecutivo de Antofagasta plc, señaló que “la Compañía está en muy buena posición para crecer a futuro, generar fuertes flujos de caja y mejorar sus resultados”.**

14 de agosto de 2018

---

Antofagasta plc entregó hoy los resultados financieros obtenidos durante el primer semestre de este año, los que se ajustaron a lo esperado por la compañía de acuerdo a su planificación minera. “Este primer semestre fue más débil, tal como lo adelantamos, debido a menores leyes y menores ventas, juntos con mayores costos. Sin embargo, esperamos que tanto la producción como los costos mejoren en el resto del año y en 2019, a medida que van aumentando las leyes, de acuerdo a lo que está previsto en nuestro plan minero”, comentó Iván Arriagada, Presidente Ejecutivo de Antofagasta plc.

“Nuestra meta del año es producir entre 705 y 740 mil toneladas de cobre en 2018, a un costo neto de caja de US\$ 1,35 la libra”, agregó.

Junto con lo anterior, el ejecutivo destacó uno de los mayores logros de Antofagasta plc: el no tener que lamentar ningún accidente fatal en más de 2 años. “A pesar de que este logro nos llena de orgullo, sabemos que la seguridad es un desafío permanente y que no se puede descuidar. Por eso, nuestro compromiso es seguir trabajando con la misma fuerza y dedicación”, aseveró.

En cuanto a los resultados financieros, Iván Arriagada informó que la compañía obtuvo ingresos por US\$2.121 millones durante el primer semestre de 2018, lo que representó un aumento de casi 4% comparado con el mismo período de año pasado, gracias a que el aumento en el precio promedio realizado de cobre permitió paliar las menores ventas. Por su parte, el EBITDA del Grupo sostuvo una baja del 16%, comparado con el primer semestre de 2017, a US\$ 904,2 millones.

### **Foco sostenido en el control de costos y la productividad**

En el 2014, el Grupo lanzó el Programa de Competitividad y Costos (PCC) para mejorar su posición competitiva ante los ciclos de la industria minera. Al finalizar el primer semestre 2018, el PCC y el Programa de Excelencia Operacional han permitido ahorros equivalentes a 7 centavos de dólar por libra, indicó Iván Arriagada.

En cuanto a las perspectivas para el segundo semestre y para el próximo año, el alto ejecutivo sostuvo que “la compañía está en muy buena posición para crecer a futuro, generar fuertes flujos de caja y mejorar sus resultados. Las perspectivas son muy positivas: tenemos los activos, las capacidades y la estrategia en cuanto al capital, junto con la disciplina para seguir entregándole valor en el largo plazo para nuestros accionistas, trabajadores y para las comunidades que acogen a nuestras operaciones y proyectos”.

AL 30 DE JUNIO		2018	2017	%
Ingresos del Grupo	US\$m	2.120,7	2.047,7	3,6
EBITDA	US\$m	904,2	1.078,9	(16,2)
Margen de EBITDA	%	42,6	52,7	(19,1)
Dividendo por acción	Cents	6,8	10,3	(34,0)
Flujo de caja de las operaciones	US\$m	890,4	1.147,1	(22,4)
Deuda neta del Grupo	US\$m	781,2	460,5	69,9

AL 30 DE JUNIO		2018	2017	%
Precio promedio realizado del cobre	US\$/lb	3,00	2,72	10,2
Ventas de cobre	Kt	283,3	309,8	(8,6)
Ventas de oro	Koz	68,1	114,6	(40,6)
Ventas de molibdeno	Kt	6,1	4,3	41,9
Costos de caja antes de créditos por subproductos	US\$/lb	1,92	1,56	23,1
Costo neto de caja	US\$/lb	1,52	1,24	22,6

**GERENCIA DE COMUNICACIONES**